

# Offene Seminare 2018

<b>Teamtraining</b>	<b>Termine:</b>		
	10. - 11. Jan. 18	46514 Schermbeck	995 €
	04. - 05. Juli 18	46514 Schermbeck	995 €
<b>Inhalt:</b>			
Bewusster, verbesserter zielgerichteter Umgang miteinander; Kommunikationsabläufe in Teams, Teampersönlichkeiten; Gruppenprozesse bei der Teamentwicklung; eigene Standpunkte entwickeln und kooperativ einbringen; gemeinsames Setzen von Teamstandards, häufig gemachte Vernachlässigungen bei der Entstehung von Teamsynergien (Analyse vieljähriger Erfahrung); Umgang mit Veränderungen und Konflikten. Schriftliche Übungen; Teamerfahrungs-Gruppenübungen.			
<b>Zielgruppe:</b>			
Teammitglieder, Teamleiter, Personalabteilungsmitarbeiter.			

<b>Rhetorik</b> <i>Überzeugen und gewinnen</i>	<b>Termine:</b>		
	26. - 27. Apr. 18	46514 Schermbeck	850 €
	08. - 09. Nov. 18	46514 Schermbeck	850 €
<b>Inhalt:</b>			
Souveränes Auftreten beim rhetorischen Umgang mit Menschen, Finden des richtigen Wortes und Tons, Techniken, die bei erfolgreichen Präsentationen, Reden, Verhandlungen und im Verkauf eingesetzt werden. Wirkung der eigenen Persönlichkeit. Stärken-/ Schwächenanalyse. Ganzheitliche Herangehensweise. Videotraining.			
<b>Zielgruppe:</b>			
Interessenten aller Branchen, die Klarheit im Denken und Sprechen optimieren wollen.			

<b>Konfliktlösung &amp; Kreativität</b>	<b>Termine:</b>		
	07. - 08. Juni 18	46514 Schermbeck	750 €
	06. - 07. Dez. 18	46514 Schermbeck	750 €
<b>Inhalt:</b>			
Konstruktive Weiterentwicklung der Konflikteenergien hin zu befriedigenden Lösungen erfordern bestimmte Einstellungen und ein Instrumentarium: Konfliktenstehung im individuellen, sachbezogenen, oder organisatorischen Bereich im Ansatz diagnostizieren und zu vermeiden. Standpunkte kooperativen Verhaltens. Konfliktverlauf und -bewältigung durch erweiterte Kommunikationsfähigkeiten. Problemlösungsmethoden, Kreative Entscheidungsfindungen. Systematik kreativen Denkens. Übungen: Situative Konfliktkonstellationen aus der Berufspraxis.			
<b>Zielgruppe:</b>			
Management-Mitarbeiter, einzelne Teams, Projektleiter u. a..			

<b>Gedächtnis-, Kreativitäts- &amp; Konzentrationstraining</b>	<b>Termine:</b>		
	15. - 16. Mai 18	46514 Schermbeck	800 €
	28. - 29. Nov. 18	46514 Schermbeck	800 €
<b>Inhalt:</b>			
Vervierfachen Sie Ihr Gedächtnis in kürzester Zeit. Behalten von Namen und Gesichtern. Umgang mit der Informationsflut. Effektives Lesen. Erhöhung der Auffassungskraft. Verstärkung der Konzentration. Reines Praxisseminar mit Übungen. Bezug zu Rhetorik, Verkauf, Denkleistung. Revolutionäre Umstrukturierung. <i>Sehr</i> motivatorisches Seminar. Großserfolg.			
<b>Zielgruppe:</b>			
Jeder, der Konzentration, Auffassungsgabe und Gedächtnis optimieren möchte.			

## Hochspannung im Beruf?

*Stressmanagement*

### Termine:

24. - 26. Jan. 18	46514 Schermbeck	1495 €
27. - 29. Juni 18	23669 Timmendorf	1495 €

### Inhalt:

Übersicht über die Entstehung von Stress mit Beispielen aus der Arbeits- und Lebenswelt. Ganzheitliche Betrachtungsweise Körper, Geist (kognitiv) und Emotion. Stresstest, Stress entsteht nicht durch die Arbeit, sondern durch meine Reaktion auf die Arbeit; individuelle Umwandlung von Spannung und Frust in positive Energien und Lebendigkeit. Magische Sekunde beim Stress. Einstellungs- und Motivationsfaktoren. Wirksame Entspannungsübungen.

## Überwindung eigener Grenzen

### *Aufbauseminar für Führungskräfte*

### Termine:

18. - 20. Apr. 18	46514 Schermbeck	1495 €
26. - 28. Sep. 18	23669 Timmendorf	1495 €

### Inhalt:

Die Herausforderung - der multidimensionale Mensch, Flow statt Stress; Balance statt Progression um jeden Preis; inneres Potential entdecken und öffnen; persönliche Grenzen erkennen und überwinden; Veränderungen aktiv betreiben; Erfolgsfaktoren der Erfolgreichen.

### Zielgruppe:

Geschäftsführer, Vorstände, Manager u. a.

## Erfolgreich Präsentieren

### Termine:

14. - 15. Juni 18	46514 Schermbeck	940 €
20. - 21. Nov. 18	46514 Schermbeck	940 €

### Inhalt:

Das Seminar soll den Teilnehmern die Fähigkeit vermitteln, eine Inhalts- und Zielgruppenanalyse durchzuführen, eine Präsentation systematisch aufzubauen, vorzubereiten und durchzuführen, die Präsentationsinhalte adressatengerecht erfolgreich zu kommunizieren, mehr Sicherheit für die persönliche Durchführung von Präsentation und Moderation zu erwerben.

### Zielgruppe:

Jeder, der erfolgreiche Präsentationen durchführen möchte.

## Effektives Lesen

### Termine:

12. September 18	46284 Dorsten	550 €
------------------	---------------	-------

### Inhalt:

Erhalten Sie täglich Unmengen von Emails? Bleibt regelmäßig Ihr Schreibtisch voll mit der Menge der Briefe, Texte, Anweisungen und Fachartikel? Erfahren Sie die wesentlichen Faktoren, die das Lesen beeinflussen. Bewältigen Sie die Informationsflut, steigern Sie Ihre Lesegeschwindigkeit und behalten Sie besser! Das Seminar hilft Ihnen, durch spezielle Übungen die Effizienz Ihrer Lesevorgänge markant zu steigern.

### Zielgruppe:

Jeder der seine Leseeffizienz steigern möchte.

## Erfolgreicher Start im Verkauf

### Termine:

15. - 16. März 18	46514 Schermbeck	850 €
06. - 07. Sept. 18	46514 Schermbeck	850 €

### Inhalt:

Der Verkaufsanfänger erhält Motivation und Sicherheit für seine Verkaufstätigkeit. Er ist wohlvorbereitet für den „Sprung ins kalte Wasser“. Stellenwert des Verkäufers innerhalb der Firma. Systematische Vorgehensweise, Vorbereitungen, telefonische Vereinbarung von Verkaufsterminen, Akquisition, perfekter Kommunikationsstil, Kundenarten, Hauptphasen des Verkaufsgesprächs, Abschlusstechniken, Umgang mit Einwänden; Verkäufer als Kundenpartner und Problemlöser u. a.

### Zielgruppe:

Verkaufsanfänger verschiedener Branchen aus Produkt- und Dienstleistungsbereichen, System-IT-Bereich

## Gekonnte Verkaufs- Psychologie

### Termine:

12. - 13. Apr. 18	46514 Schermbeck	850 €
08. - 09. Okt. 18	46514 Schermbeck	850 €

### Inhalt:

Die Teilnehmer lernen, ihr verkäuferisches Können zu verbessern und im Sinne einer erhöhten Sicherheit hinsichtlich der Verkaufsabschlüsse zu verfeinern. Verkaufssituationen, aus dem Teilnehmerkreis selbst hervorgebracht, werden in Übungen dargestellt und in gemeinsamer Arbeit zur Lösung gebracht. Videotraining mit Präzisionsanalyse. Sehr erfolgreich und motivierend.

### Zielgruppe:

Verkäufer verschiedener Branchen.

## Professionelles Verkaufen

### Termine:

20. - 21. Juni 18	46514 Schermbeck	995 €
13. - 14. Dez. 18	46514 Schermbeck	995 €

### Inhalt:

Technik der mentalen Vororganisation. Techniken zur rhetorischen Vorbereitung von Verkaufsgesprächen. Höhere Kompetenz durch gedächtnistechnische Verkaufsrhetorik. Kundensituationen mit einem fotografischen Gedächtnis sehen. Situativ besser entscheiden mit dem Blitzlichtgedächtnis. Förderung der eigenen Kreativität durch aktives Zuhören. Speicherungstechnik für schwierige Kundenwünsche. Richtiges Auswerten und Umsetzen von Informationen. Visualisierungstechniken für Kunden-Problemlösungen. Fragetechnik, kreative Gesprächsführung. Customer Focus aktiv betreiben.

### Zielgruppe:

Profis, die die Magie bei Verkaufsgesprächen durch spezielle, außergewöhnlich erfolgreiche mentale Techniken erzielen wollen.

## **Selbstorganisation und Zeitmanagement**

### **Termine:**

07. - 08. Mai 18	46514 Schermbeck	850 €
12. - 13. Nov. 18	46514 Schermbeck	850 €

### **Inhalt:**

Der Trainer steuert als Coach im Sinne der Beteiligten: Klare Zielsetzung, Blick für das Wesentliche, Abbau von Widerständen im Bezug auf das Thema Effizienz der Zeit. Es wird auf die spezifischen Bedürfnisse, Zielsetzungen und das und das jeweilige Arbeitsumfeld eingegangen um neue Gesichtspunkte zu erarbeiten. Auf diese Weise werden Belastungen reduziert und durch die Darbietung der Methoden der Erfolgreichen, persönliche Freiräume neu entdeckt und gestaltet.

## **Lebenslang Lernen**

### **Termine:**

01. - 02. März 18	46514 Schermbeck	850 €
20. - 21. Sept. 18	46514 Schermbeck	850 €

### **Inhalt:**

Statt "Was Hänschen nicht lernt, lernt Hans nimmermehr" gilt heute zunehmend die Devise „Man lernt nie aus.“ Wirksames eigenständiges Lernen ist eine Herausforderung, die uns ein Leben lang begleitet. Lebenslanges Lernen und Umgang mit beständigen Veränderungen ist ein Hauptthema in der heutigen Wirtschaftswelt geworden. Weniger Mitarbeiter müssen mehr leisten. Neue Haltungen und neue Denkkraft sind gefragt.

Wie also lernt es sich selbständiger, einfacher, effizienter und nachhaltiger?

# Anmeldeformular

---

Teilnehmer (Titel, Vorname, Name)

---

Funktion

---

Firma

---

Straße, PLZ/Ort, Land

---

Telefon

---

e-Mail

**Hiermit melde ich mich zu folgendem Seminar an:**

---

Thema

---

Termin

Die Rechnung wird Ihnen mit der Anmeldebestätigung zugesendet. Bei Stornierung bis zwei Wochen vor Seminarbeginn fallen 100 € Stornierungsgebühr an (zzgl. MwSt.). Danach ist die volle Teilnahmegebühr fällig.

Bitte reservieren Sie in meinem Namen ein Einzelzimmer vom \_\_\_\_ bis \_\_\_\_.

Eine Zimmerreservierung ist nicht erforderlich.

---

Ort, Datum

---

Unterschrift

Bitte senden Sie uns das ausgefüllte Anmeldeformular per Post an: Unternehmensberatung Baitz, Parkweg 5, 46284 Dorsten, oder einfach und bequem per Fax: 02362 94146